

Карьерный рост в больших и средних компаниях

Очень часто молодые люди, устроившись на работу в большую компанию, мечтают о карьерном росте. Обычный совет в этом случае: «Работай больше, работай лучше — и все получится». Но проходит время, и должность, на которую рассчитывал молодой человек, достается другому. Почему? Какая несправедливость!

Подобное происходит не только с молодыми людьми. Люди среднего возраста, пройдя ступени руководителя среднего звена, с удивлением обнаруживают, что уперлись в потолок. Извечные вопросы — кто виноват и что делать? Но все ли мы знаем о закономерностях взаимоотношений в социуме? Что себя представляют эти закономерности? Часто ли совпадают декларируемые обществом правила с реальностью? Обо всем этом мы будем говорить на нашем семинаре.

Расписание

Город: Алматы

Дата:

- 23 – 24 декабря `19
- 11 – 12 мая `20
- 2 – 3 ноября `20

В результате обучения вы:

- получите представления о возможных путях продвижения по карьерной лестнице
- узнаете, часто ли срабатывает принцип меритократии (власти достойных) в жизни
- узнаете, что такое власть
- познакомитесь с формулой власти
- узнаете, что нас связывает с нашими далекими предками
- узнаете, в чем разница между организацией работы и управлением людьми
- получите представление о значении межличностных коммуникаций
- получите первоначальный навык эффективного межличностного контакта
- узнаете, кто такой человек власти
- ознакомитесь с формами вертикальных взаимоотношений

- узнаете, что из себя представляют властные группировки
 - узнаете правила командной игры за власть
 - узнаете правила самой власти
-

Программа семинара

День 1

Пути продвижения по карьерной лестнице

- Добросовестный работник
- Хороший управленец
- Член властной группировки
- Исторические аспекты
- Закономерности из глубины веков
- Основы управления людьми

Практикум «Выработка шаблонов активного слушания»

Основы управленческой борьбы и межличностных коммуникаций

- Физиологические аспекты (динамические стереотипы)
- Невербальная коммуникация
- Виды управленческой борьбы
- Позиция силы, позиция слабости
- Стратегема: хозяин — гость
- Конструкция победы
- Правила ведения управленческой борьбы

Практикум «Составляем алгоритм общения с нелояльным подчиненным»

День 2

Структура властных группировок

- Власть, ее сущность, функции, составляющие, мифы и реальность
- Формула власти
- Властная группировка
- Правила взаимоотношений
- Несистемные элементы власти
- Человек власти
- Побочные явления, «Гибрис-синдром»

Практикум «Работа по кейсу»

История изобретений инструментов власти

- Китай, мандат неба, Сунь-Цзы
- Древняя Греция, Аристотель
- Ибн Хальдун, «Мукаддима»
- Италия, Макиавелли, «Государь»
- Англия, Гоббс, Локк
- Вильфредо Парето
- Исследователи власти 20-го века

Практикум «Работа по кейсу»

Стоимость участия

Стоимость участия в семинаре составляет **146400 тенге** с учетом всех налогов.

В стоимость обучения входит:

- Комплект авторских материалов
 - Кофе-паузы, обеды
 - [Сертификат Moscow Business School](#)
 - [Удостоверение о повышении квалификации*](#)
 - [Диплом о профессиональной переподготовке**](#)
-

Преподаватели семинара

- **Родин Валерий Николаевич**

Сертифицированный бизнес-тренер, специалист в области управления персоналом, межличностных коммуникациях