

Договоры в логистике

Контрактный менеджмент является одной из поддерживающих функций в управлении цепочками поставок. Как и в любой иной сфере, контракты в логистике имеют свои особенности, а, учитывая тот факт, что эти контракты обеспечивают поддержку основному бизнес-процессу компании, внимание к ним должно быть особое. В процессе семинара приводятся практические рекомендации по формированию условий контрактов в соответствии со спецификой транспортного потока: характером груза, упаковкой, маршрутом и видом транспорта.

Расписание

Город: Алматы

Дата:

- 16 сентября `19

В результате обучения вы:

- узнаете специфику контрактного менеджмента в логистике
- получите рекомендации по составлению договоров, применяемых в логистике
- рассмотрите практические вопросы договорного регулирования транспортно-логистической деятельности компании
- проведете обзор судебной-арбитражной практики рассмотрения споров по договорам
- сможете избежать ошибок в договорной работе

Программа семинара

Договор в управлении цепочками поставок

- Договор. Определение, цель договора
- Формы договора. Последствия ничтожных и оспоримых сделок
- Схема типового договора
- Стороны договорных отношений. Экспедитор, перевозчик, агент
- Виды договоров. Экспедирование, перевозка, складирование, стивидорные работы, агентирование, таможенный сервис

- Регулирующие документы. Гражданский кодекс, Таможенный кодекс, КДПГ и другие
- Соглашение об уровне сервиса (SLA)
- Судебно-арбитражная практика рассмотрения споров по договорам

ИНКОТЕРМС 2000 и базисные условия транспортировки

- Транспортные составляющие в договоре поставки
- Краткий обзор ИНКОТЕРМС 2000
- Базисные условия транспортировки
- Основы практического применения

Практика-деловая игра «Базис поставки»

Особенности контрактного обеспечения логистической деятельности

- Перевозки грузов автомобильным транспортом
- Морские и речные перевозки. Договорной аспект
- Железнодорожные перевозки и экспедирование
- Мультимодальные перевозки. Сложности правоприменения
- Складирование. Ответственное хранение и сопутствующие услуги
- Таможенный сервис. Ступая по тонкому льду ВЭД

Практика: формирование основных аспектов договоров

Организация контрактного менеджмента в компании

- Организационная структура функции
- Регламенты и политики в области контрактного менеджмента
- Этапы договорного процесса
- Затраты на заключение и администрирование договоров
- Электронный документооборот: плюсы и минусы
- Направления оптимизации контрактного менеджмента

Практика:

- Описание бизнес-процессов в собственной компании. Формирование технического задания для системы электронного документооборота
- Составление направлений для оптимизации на основе реальной ситуации в компании

Стоимость участия

Стоимость участия в семинаре составляет **53600 тенге** с учетом всех налогов.

В стоимость обучения входит:

- Комплект авторских материалов
 - Кофе-паузы, обеды
 - [Сертификат Moscow Business School](#)
 - [Удостоверение о повышении квалификации*](#)
 - [Диплом о профессиональной переподготовке**](#)
-

Преподаватели семинара

- **Белиспаева Мадина Казбековна**

Профессиональный управленец в сфере логистики, независимый эксперт