

Международные контракты и сделки.

Правовые и налоговые аспекты

Регулирование экспортно-импортных сделок не только создает правовую базу для взаимоотношений сторон внешнеторгового контракта как между собой, так и с государственными органами каждой из сторон, но и может влиять на особенности гражданско-правовых отношений, а также на налоговые последствия этих сделок для российских участников внешнеэкономической деятельности.

На семинаре вы узнаете об особенностях заключения и исполнения контрактов с иностранными партнерами.

Расписание

Город: Москва

Дата:

- 5 – 6 сентября `19
- 5 – 6 декабря `19
- 24 – 25 февраля `20
- 21 – 22 мая `20
- 3 – 4 сентября `20

В результате обучения вы:

- изучите особенности заключения международных контрактов и сделок
 - освоите современные методы работы на внешнем рынке
 - сможете оценить сделку и ее налоговые последствия
 - рассмотрите реальные примеры различных категорий дел
-

Программа семинара

День 1

Современная система международных контрактов

- Выбор юрисдикции для ведения бизнеса
- Санкции в отношении иностранных компаний
- Виды контрактов, применяемых в международной практике
- Основные сложности при работе в проектах, реализуемых по международным контрактам
- Ошибки в международных контрактах

Специфика содержания международного контракта

- Согласование условий контракта
- Выбор применимого права
- Условия о качестве товара в международном контракте
- Установление цены в контракте
- Момент перехода собственности
- Штрафные санкции
- Форс-мажорные обстоятельства

Особенности международных контрактов

- Обязательные контрактные процедуры и структура договоров
- Возможности контроля над рисками
- Проверка контрагента
- Due diligence
- Разработка типовых форм контрактов
- Контролируемые иностранные компании
- Виды стратегий российских компаний в связи с изменением законодательства в отношении контролируемых сделок и контролируемых цен
- Раскрытие информации о бенефициаре (валютное законодательство)
- Таможенные процедуры
- Судебные споры в отношении цены договора и необоснованной налоговой выгоды

Практикум — кейс «Исправление ошибок в типовом договоре»

Вопросы налогообложения зарубежных контрактов

- Налогообложение американских контрактов
- Налогообложение европейских контрактов
- Налогообложение азиатских контрактов
- Налогообложение представительств иностранных компаний
- Судебные споры в отношении налогообложения

День 2

Правила составления различных видов договоров

- Договор купли-продажи
- Договор аренды
- Договор поставки
- Договор оказания услуг
- Договор займа
- Договор подряда
- Агентский договор
- Договор банковского счета
- Договор хранения
- Договор перевозки

Практикум — кейс «Анализ вариантов поставки товара»

Международное налоговое планирование

- Выплата дивидендов
- Продажа доли в компании
- Использование оффшоров
- Использование европейской юрисдикции
- Использование американской юрисдикции

Ценообразование

- Методы ценообразования в налоговом законодательстве
- Методы ценообразования в оценочной деятельности
- Методы ценообразования в таможенной деятельности
- Анонимность использования иностранной компании

Штрафные санкции

- Штрафные санкции в отношении налогообложения
- Штрафные санкции в валютном законодательстве
- Штрафные санкции в таможенном законодательстве

Стоимость участия

Стоимость участия в семинаре составляет **20900 руб.** с учетом всех налогов.

В стоимость обучения входит:

- Комплект авторских материалов
 - Кофе-паузы
 - [Сертификат Moscow Business School](#)
 - [Удостоверение о повышении квалификации*](#)
 - [Диплом о профессиональной переподготовке**](#)
-

Преподаватели семинара

- **Шестакова Екатерина Владимировна**

Кандидат юридических наук, эксперт-практик в области налогообложения, налогового планирования, международных контрактов