

# Интернет-маркетинг: практический интенсив

Постепенно интернет становится основным инструментом по привлечению клиентов и завоеванию их внимания, поскольку предоставляет колоссальные возможности в сфере маркетинга.

На семинаре вы получите полный обзор технологий и приемов практического использования интернета для создания «машины продаж» с предсказуемым и измеримым результатом.

У вас появится представление о проектировании системы привлечения клиентов через интернет, с целью повышения объемов продаж и увеличения отдачи от затрат на рекламу.

## Расписание

Город: Москва

Дата:

- 26 – 29 августа `19
- 25 – 28 ноября `19
- 25 – 28 февраля `20
- 25 – 28 мая `20
- 24 – 27 августа `20

---

В результате обучения вы:

- узнаете способы сегментирования целевой аудитории для продвижения в интернете
- разберете этапы разработки стратегии продвижения сайта в интернете
- научитесь проводить анализ конверсии сайта и выявлять способы ее увеличения
- изучите инструменты и этапы проектирования сайта
- освоите правила создания контента для сайта с учетом специфики целевой аудитории и целей создания сайта
- познакомитесь с этапами поискового продвижения сайта
- освоите принципы формирования сегментов для проведения рекламных кампаний в сети
- познакомитесь с показателями эффективности контекстной рекламной кампании
- рассмотрите показатели эффективности рекламной кампании в социальных сетях

Следующие темы возможно изучить отдельно:

[Основы веб-аналитики и системы инструментов интернет-маркетинга](#)

[Основы проектирования, разработки и поисковой оптимизации веб-сайтов](#)

[Реклама в интернете: контекстная, баннерная, видео](#)

[Основы поисковой оптимизации и рекламы в интернете](#)

[PR и реклама в интернете: стратегии, инструменты, алгоритмы](#)

[Особенности продвижения в социальных сетях и PR в интернете](#)

---

## Программа семинара

### День 1

#### Система инструментов интернет-маркетинга. Основы веб-аналитики

##### Исследования и тенденции

- Особенности интернет-пользователей в мире и России
- Сегментирование целевой аудитории для целей продвижения в интернете
- Современные подходы
- Маркетинговые исследования в Сети
- Определение спроса на продаваемые товары и/или услуги. «Подводные камни» расчетов

##### Стратегия продвижения в интернете

- Система интернет-маркетинговых инструментов: веб-аналитика, веб-сайт, поисковое продвижение, реклама в интернете, работа с социальными медиа
- Этапы разработки стратегии продвижения в интернете. Составление бизнес-плана
- Основные показатели эффективности продвижения в интернете
  - Конверсия, предельная стоимость привлечения одного клиента. ROI

##### Основы веб-аналитики

- Обзор существующих систем статистики
- Инструменты оценки эффективности: Яндекс Метрика, Яндекс Вебмастер, Google Analytics, дополнительные инструменты анализа
- Инструменты ведения внутренней финансовой статистики
- Показатели эффективности продвижения сайта
  - Количественные показатели: количество визитов, количество посетителей и т.д.
  - Качественные показатели: отказы, количество просмотренных за визит страниц, время, проведенное посетителем на сайте и т.д.
- Анализ конверсии сайта и способы ее увеличения
- Определение промежуточных этапов конверсии. Расстановка целей в инструментах веб-аналитики
- Формирование «воронки» продаж

Практикум «Разработка стратегии продвижения в интернете для собственного проекта (или компании)»

## День 2

### Проектирование и разработка веб-сайтов. Основы поисковой оптимизации

#### Определение требований к разработке веб-сайта. Проектирование

- Формулировка требований к функционалу веб-сайта
- Что такое техническое задание и из каких модулей оно состоит
- Инструменты проектирования веб-сайта
- Этапы проектирования веб-сайта
- Проектная документация
- Основные логические блоки веб-сайта
- Организационные особенности разработки макета дизайна сайта, требования, предъявляемые к навыкам веб-дизайнера

#### Процесс разработки веб-сайта

- Виды систем администрирования и их особенности. Как выбрать систему администрирования?
- Правила создания контента для веб-сайта с учетом специфики целевой аудитории и целей создания веб-сайта
- Виды контентного наполнения веб-сайта. Источники получения контента для сайта
- Юридические аспекты создания веб-сайта для сторон, участвующих в процессе

#### Основы поисковой оптимизация веб-сайта

- Определение целей поискового продвижения
- Сравнение поисковой оптимизации, проводимой собственными силами с поисковой оптимизацией, осуществляемой субподрядчиком
- Обзор существующих поисковых машин
- Порядок функционирования поисковой машины
- Понятие алгоритмов поисковой машины и история их развития
- Что и как люди ищут в интернете. Поиск глазами пользователя
- Понятие релевантности
- Основные факторы, влияющие на место сайта в поисковой выдаче
- Описание внутренних факторов поискового продвижения
- Описание внешних факторов поискового продвижения
- Описание поведенческих факторов поискового продвижения
- Этапы поискового продвижения сайта

Практикумы:

- Создание проекта сайта
- Разработка семантического ядра

## **День 3**

### **Реклама в интернете**

#### **Подготовка к проведению рекламных кампаний в интернете**

- Основные виды рекламы в интернете
- Особенности в формировании рекламных предложений
- Подготовка сайта к проведению рекламных кампаний в Сети
- Особенности создания и разработки лендингов
- Понятие таргетинга
- Принципы формирования сегментов для проведения рекламных кампаний в Сети

#### **Основы контекстной рекламы**

- Что такое контекстная реклама
- Системы контекстной рекламы: Яндекс.Директ, Google.Adwords
- Определение целей проведения контекстной рекламной кампании
- Определение бюджета контекстной рекламной кампании
- Показатели эффективности контекстной рекламной кампании
- Этапы создания контекстной рекламной кампании
- Составление рекламных объявлений
- Анализ получаемых результатов и внесение изменений в проводимую рекламную кампанию
- Сколько стоит проведение контекстных рекламных кампаний

#### **Баннерные рекламные кампании. Особенности и секреты**

- Сущность баннерной рекламы
- Виды и форматы баннеров
- Применение модели AIDA при разработке баннерной рекламной кампании
- Использование специальных алгоритмов проведения баннерных рекламных кампаний («воронка продаж»)
- Медиапланирование
- Современные системы закупки и размещения баннерной рекламы в интернете
- Анализ проведения баннерной рекламной кампании

#### **Видеореклама**

- Реклама на YouTube

## День 4

### Продвижение в социальных медиа. PR в интернете

#### Стратегия продвижения в социальных медиа

- Понятие социальных медиа
- Виды социальных медиа
- Тенденции развития социальных сетей
- Обзор современных социальных медиа (наиболее популярные площадки)
- Особенности и классификация пользователей социальных сетей
- Цели продвижения в социальных медиа
- Показатели эффективности продвижения в социальных медиа
- Подготовка документов, описывающих правила поведения кампании в социальных медиа

#### Особенности продвижения в социальных сетях

- Понятие SMO
- Сущность и цели SMM
- Стратегический план SMM (Аналитический блок, Маркетинговый блок, Медиапланирование, Креативный блок, Сопроводительный блок)
- Брендовая страница компании, сообщество, группа: правила создания
- Регулярные работы в группе
- Привлечение в группу друзей и особенности работы с ними

#### Основы рекламной кампании в социальных сетях

- Виды рекламы в социальных сетях
- Особенности планирования и проведения рекламных кампаний в социальных сетях
- Показатели эффективности рекламной кампании в социальных сетях
- Форум как разновидность социальных медиа
- Влияние мероприятий, проводимых в социальных медиа, на общие бизнес-процессы компании
- Сколько стоит продвижение в социальных медиа

#### Дополнительные инструменты продвижения в социальных медиа

- Блоги
- Понятие вируса и вирусного маркетинга
- PR в интернете как часть общей PR-кампании
- Разработка общей PR-стратегии

- Работа с негативными отзывами
- Основы email-маркетинга

Практикум «Разработка стратегии продвижения в социальных медиа»

---

---

## Стоимость участия

Стоимость участия в семинаре составляет **42900 руб.** с учетом всех налогов.

**В стоимость обучения входит:**

- Комплект авторских материалов
  - Кофе-паузы
  - [Сертификат Moscow Business School](#)
  - [Удостоверение о повышении квалификации\\*](#)
  - [Диплом о профессиональной переподготовке\\*\\*](#)
- 
- 

## Преподаватели семинара

- **Шукалова Екатерина Вячеславовна**

Эксперт-практик в области интернет-маркетинга, веб-аналитик, веб-дизайнер, юзабилити

- **Тихонов Роман Витальевич**

Эксперт-практик в области интернет-маркетинга, поисковой оптимизации, контекстной рекламы, электронной коммерции. Бизнес-тренер, консультант