

Карьерный консультант

Формат обучения: Очно | Онлайн

Срок обучения: 2 дня

Время проведения: ежедневно с 10:00 до 17:30

Дата начала: 18.12.2025

Выдаваемые документы: Удостоверение о повышении квалификации

или Сертификат Moscow Business School

Программа обучения

День 1

Введение в карьерное консультирование

- Понятие карьеры. Виды карьер
- Цели и задачи карьерного консультирования
- Виды карьерного консультирования: внешнее и внутреннее
- Направления развития карьеры и их основные характеристики
- Внутренние и внешние факторы, влияющие на успешность карьеры
- Особенности развития карьеры в рамках теории поколений
- Кто может быть карьерным консультантом

Практикум «Виды карьерного консультирования. Что вам ближе и почему?»

Карьерное консультирование клиентов. Часть 1

- Этапы карьерного консультирования клиентов
- Выявление запроса на консультацию у клиента
- Вопросы, которые стоит задать клиенту
- Модель GROW и SMART в карьерном консультировании
- Виды карьерных запросов, с которыми обращаются клиенты
- Особенности карьерного консультирования: при карьерном



переходе, без опыта, клиентов 50+, при смене деятельности, студентов и выпускников, выпускников курсов ДПО, женщин после декрета, при длительной безработице

- Что делать, если нет опыта в сфере, в которой работал клиент?
- Анализ рынка труда для клиента
- Аудит резюме. Оценка компетенций клиента для должности
- Структура продающего резюме и навыки составления сопроводительного письма. Правильно презентуем достижения
- Резюмерайтинг
- Нейросети в помощь карьерному консультанту

Практикумы:

- Кейс «Пошаговый план проведения карьерной консультации»
- Кейс «Перечень вопросов, которые помогут уточнить карьерный запрос»
- Упражнение «Аудит резюме»
- Упражнение «Запрос к нейросети для составления сопроводительного письма»

День 2

Карьерное консультирование клиентов. Часть 2

- Виды интервью, подготовка клиента к интервью: телефонное, онлайн, очное.
- Подготовка клиента к психологическому тестированию
- Особенности карьерного консультирования при релокации
- Сопровождение в трудоустройстве. Рассылка резюме клиента по работодателям и кадровым агентствам. Сопровождение клиента в период испытательного срока
- Работа с установками и убеждениями клиента
- Определение стоимости услуг за карьерные консультации
- Как не бояться брать с клиентов оплату за свои услуги
- Договор с клиентом на оказание услуг
- На чем еще может зарабатывать карьерный консультант
- Профориентация и карьерное консультирование
- Особенности профессиональных сообществ для карьерных консультантов. Плюсы и минусы



Практикумы:

- Кейс «Список рекомендаций для клиента по подготовке к онлайн-собеседованию»
- Кейс «Негативные установки, которые могут мешать клиенту. Как с ними работать?»

Карьерное консультирование для персонала

- Цели внедрения карьерного консультирования
- Карьерные центры как элемент корпоративной культуры компании
- Этапы карьерного консультирования для сотрудников. Внедрение карьерных диалогов
- Оценка компетентности и компетенций сотрудника
- Регламент предоставления карьерных консультаций
- Что делать, если карьерный трек лежит явно за пределами компании
- Инструменты коучинга в карьерном консультировании

Практикумы:

- Кейс «Оценка готовности компании к внедрению карьерного консультирования? С какими препятствиями может столкнуться компания при внедрении карьерного консультирования?»
- Упражнение «План внедрения системы карьерного консультирования в своей компании»
- Кейс «Планирование: структура и периодичность встреч для карьерных диалогов с сотрудниками»