

Директор по снабжению и закупкам

Формат обучения: Онлайн

Срок обучения: 5 месяцев

Дата начала: Ежедневно

Выдаваемые документы: Диплом о профессиональной переподготовке, удостоверяющий право на ведение профессиональной деятельности в сфере...

Программа обучения

Менеджмент

- Основные категории менеджмента и тенденции его развития
- Методы исследования в бизнесе
- Человек в организации. Функция мотивации
- Коммуникации в организациях
- Построение организационных структур
- Разработка и принятие управленческих решений
- Навыки личной эффективности менеджера

На бесплатных очных и онлайн-практикумах вы узнаете основы менеджмента, повысите навыки лидерства и личной эффективности

Стратегический менеджмент

- Введение в стратегический менеджмент. Видение, миссия и цели организации
- Методы стратегического анализа
- Создание и формализация стратегии
- Базовые типы стратегий
- Управление реализацией стратегии и оценка ее эффективности
- Бизнес-планирование
- От конкуренции — к голубым океанам

Развивайте стратегическое мышление и узнайте все о бизнес-планировании на бесплатных практикумах Moscow Business School

Операционный менеджмент

- Введение в операционный менеджмент
- Проектирование товаров и услуг. Управление качеством
- Размещение и загрузка производственных и сервисных объектов
- Управление цепью поставок. Прогнозирование
- Операционный консалтинг. Описание и реинжиниринг бизнес-процессов
- Складская логистика
- Бережливое производство. Кайдзен технологии

Повысьте знания в управлении поставками и работе со складской логистикой на практикумах Moscow Business School

Эффективное управление снабжением и закупками

- Тренинг (очно + онлайн) [Управление закупками и работа с поставщиками](#)
- Практикум (очно + онлайн) [Управление запасами и коммуникации в закупках](#)
- Практикум (очно + онлайн) [Переговоры для закупщиков](#)
- Курс (очно + онлайн) [Управление закупками с учетом актуальных требований законодательства РФ: курс для специалистов и экспертов](#)
- Курс (очно + онлайн) [Гособоронзаказ. Заключение контрактов и управленческий цикл сделки](#)
- Практикум (очно + онлайн) [Противодействие коррупционным рискам в закупках](#)
- Практикум (очно + онлайн) [Управление изменениями: методы и инструменты для ТОП-менеджеров и собственников. Стратегия инновационного лидерства](#)

- Практикум (очно + онлайн) [Стратегическая сессия как инструмент быстрого достижения ключевых целей бизнеса](#)
- Практикум (очно + онлайн) [Обратная связь в компании](#)
- Тренинг (очно + онлайн) [Корпоративная медиация. Система управления конфликтами](#)
- Практикум (очно + онлайн) [Бизнес-мышление. Практикум по принятию решений](#)

Обновите знания о логистике в условиях санкций — посетите бесплатные очные и онлайн-практикумы Moscow Business School. Узнайте больше о закупках, управлении запасами и оптимизации цепи поставок

Бонусный модуль

Курс "Нейросети для маркетинга" – изучите, как использовать современные технологии для продвижения и роста бизнеса.

Модуль №1 - Нейросети в маркетинге

Обозначение нейросетей в актуальном мире маркетинга. Разбор кейсов с применением текстовых и визуальных нейросетей на примере отечественных и зарубежных компаний.

Модуль №2 - Работа с текстами

Разбор работы текстовых нейросетей. Начнем изучать работу ИИ с текстовых нейросетей. Напишем простые тексты и научимся дообучать нейросеть и наполнять её контекстом. Разберем принципы создания маркетинговой стратегии с применением ИИ и планирования в среднесрочной перспективе.

Модуль 3 - Стратегия и аналитика

Более глубокое погружение в мир текстовых нейросетей. Разберем принципы создания маркетинговой стратегии с применением ИИ и планирования в среднесрочной перспективе. Также научимся проводить аналитику силами нейросетей.

Модуль 4 - Создание визуала

Погрузимся в принципы создания хорошего визуала и найдем границы того, где нам может быть полезна нейросеть. Пройдем путь от простого удаления фона до создания авторских иллюстраций и элементов фирменного стиля.

Модуль 5 - Аудио и видеоконтент

Пройдемся по наиболее трендовым инструментам генерации контента. Разберемся со связками нейросетей между собой, чтобы создавать впечатляющие материалы для бренда.

Модуль №6 - Чат-боты на базе ИИ

Продажи тоже могут быть частично отданы нейросетям. В этом модуле мы разберем работу сервисов, которые позволяют общаться с аудиторией в свободной форме, как это делал бы менеджер по продажам. Посмотрим варианты применения нейросетевых чат-ботов в разных сферах.

Модуль №7 - Решение комплексных задач с помощью нейросетей (Тариф Эксперт)

Интеграционный модуль, который позволит объединить все знания и создать различные маркетинговые инструменты с применением ИИ

Итоговая аттестация проводится в форме подготовки и защиты выпускной квалификационной работы